



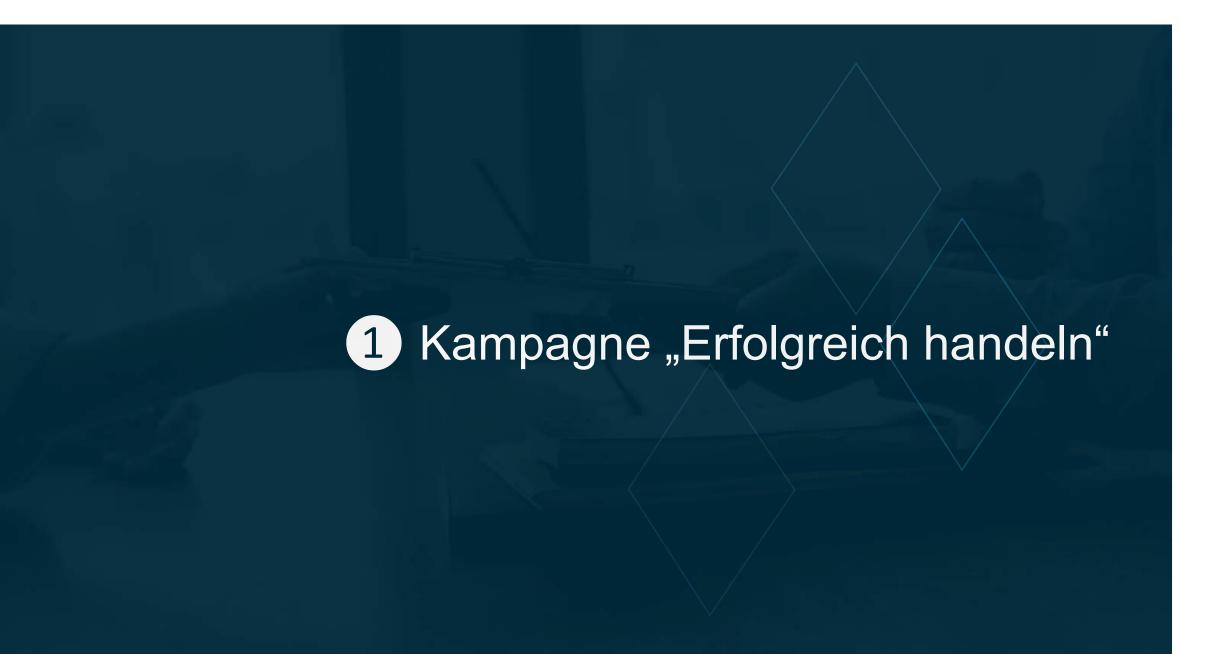




Agenda

- Mampagne "Erfolgreich handeln"
- 2 Ausgangssituation
- 3 Modernes Recruiting in einer digitalen Welt
- 4 Empfehlungen für Unternehmen
- Gelungene Beispiele aus der Praxis
- 6 Ausblick







Projekt "Erfolgreich handeln" des Bayerischen Wirtschaftsministeriums

Der Handel soll wettbewerbsfähig bleiben – wir unterstützen dabei!

Die Corona-Pandemie, der Krieg in der Ukraine und die damit verbundenen Preissteigerungen haben massiven Einfluss auf den Handel. Geändertes Einkaufsverhalten, veränderte Kundenbedürfnisse, hohe Energiekosten – wer in Zukunft noch erfolgreich sein will, muss sich anpassen. Die Kampagne "Erfolgreich handeln" des Bayerischen Staatsministeriums für Wirtschaft, Landesentwicklung und Energie hilft Ihnen dabei!

Projektlaufzeit: bis Dezember 2028

www.erfolgreich-handeln.bayern







Unser Bildungsangebot für Sie!

Unsere Formate







Webinare



Infoblätter

Unser Auftritt



Website



Newsletter

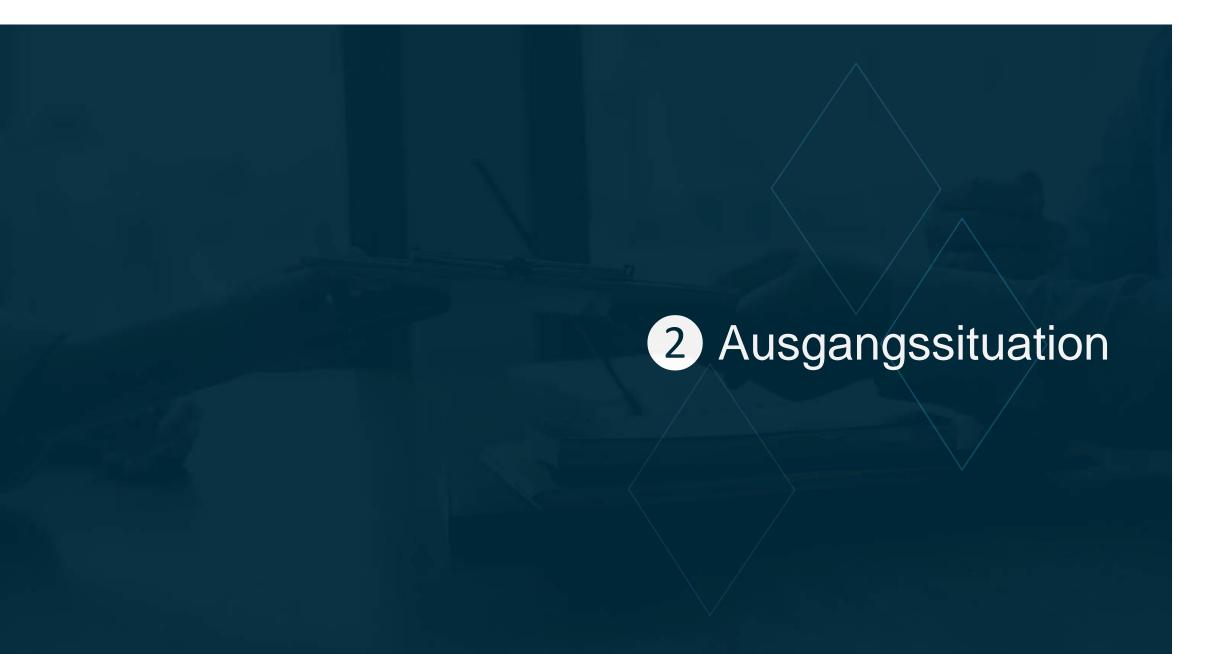


Mediathek

Unsere Themen

- E-Commerce
- Digitale Prozesse
- Nachhaltigkeit
- Digitale Sichtbarkeit
- Neue Geschäftsmodelle
- Soziale Medien
- IT-Sicherheit
- Bezahlverfahren
- ... und viele weitere

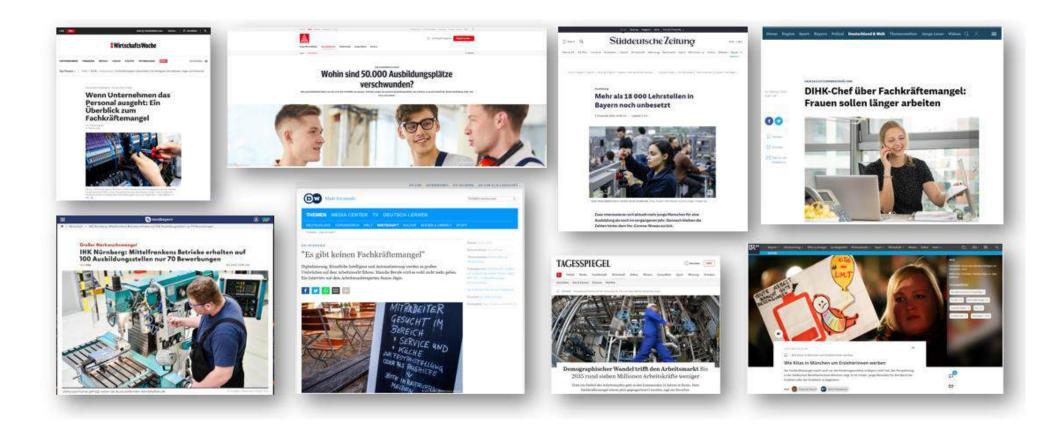






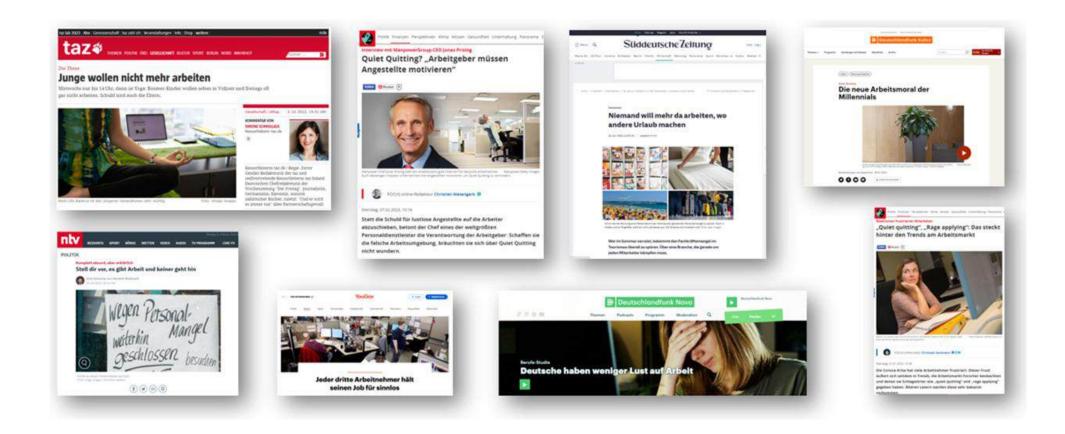


Herausforderungen durch aktuelle Arbeitsmarktsituation





Herausforderungen durch aktuelle Arbeitsmarktsituation

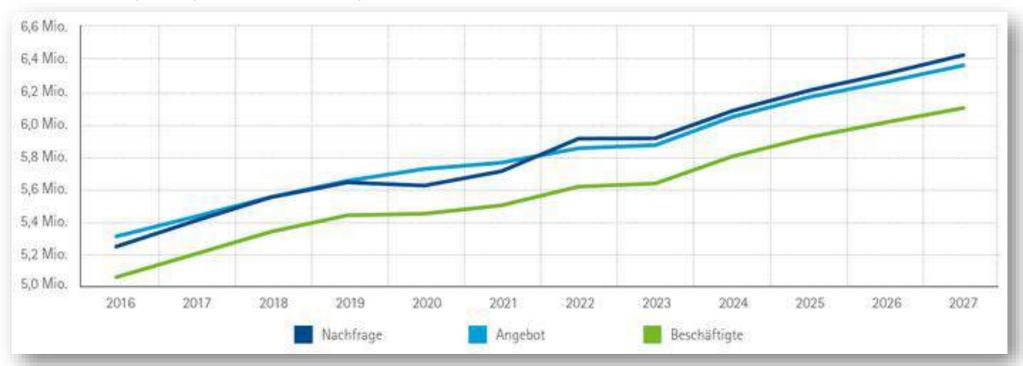






Fachkräftemangel in Bayern

Arbeitsnachfrage, -angebot und Beschäftigte 2016 bis 2027 in Bayern



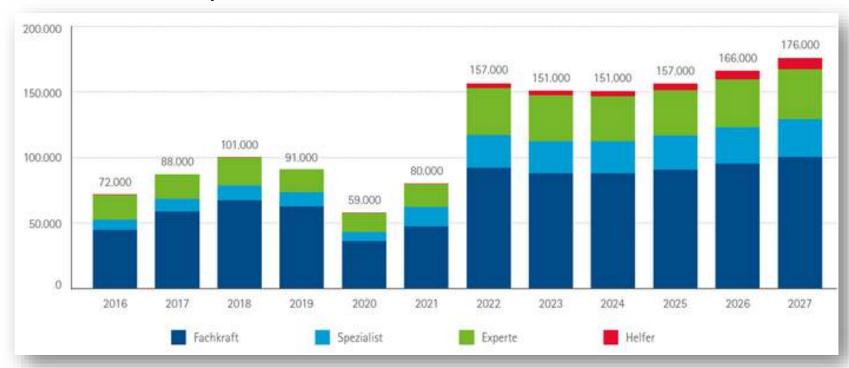
Quelle: IHK Arbeitsmarktradar Bayern | https://arbeitsmarktradar.bihk.de/ergebnisse-fuer-bayern/beschaeftigungsentwicklung





Fachkräftemangel in Bayern

Arbeitskräftelücke in Bayern 2016 bis 2027



Quelle: IHK Arbeitsmarktradar Bayern | https://arbeitsmarktradar.bihk.de/ergebnisse-fuer-bayern/arbeitskraefteengpass











Generationen, Mentalitäten und Arbeitskultur

Baby Boomer (geboren ca. 1950-1965)		Generation X (geboren ca. 1965-1980)	Generation Y (geboren ca. 1980-1995)	Generation Z (geboren ca. 1995-2010)		
Prägende Erfahrungen	Kalter Krieg Wirtschaftswunder Mondlandung 68er-Bewegung Zeitalter der Teenager	Mauerfall Ölkrise Tschernobyl Friedensbewegung Schlüsselkinder	Terroranschläge 9/11 Internet-Boom Reality TV Social Media Helikopter-Eltern	Klima- und Energiekrise Finanzkrise von 2008 Globalisierung Mobile Devices Diverse Familienmodelle		
Haltung	Idealismus	Skeptizimus	Optimismus	Realismus		
Bedürfnisse und Wünsche	Materielle Absicherung und Statusverbesserung	Berufliche Herausforderungen	Freiheit und Flexibilität	Sicherheit und Stabilität		
Einstellung zu Technologie	Erste IT-Erfahrungen	Digital Immigrants	Digital Natives	Technoholics		
Typische Mediengeräte	Fernseher	PC	Smartphone	Smartwatch		

Quelle: IHK-Konjunkturumfrage Herbst 2023 | https://www.ihk-muenchen.de/ihk/Fachkr%C3%A4fte/Bild-Qualifikation-Bayern_W1920xH1920.png







Generationen, Mentalitäten und Arbeitskultur

	Baby Boomer (geboren ca. 1950-1965)	Generation X (geboren ca. 1965-1980)	Generation Y (geboren ca. 1980-1995)	Generation Z (geboren ca. 1995-2010) Social-Media-Messenger Videocalls		
Bevorzugte Kommunika- tionsmedien	Persönlicher Kontakt Telefon	Email SMS	Emails Social-Media-Messenger			
Einstellung zur Arbeit	Leben, um zu arbeiten Diszipliniert, loyal und pflichtbewusst	Arbeiten, um zu leben Ehrgeizig, diskussionsfreudig und pragmatisch	Work-Life-Blending Selbstbestimmt, innovationsfreudig und selbstverwirklichend	Work-Life-Separation Opportunistisch, effizient und ich-bezogen		
Einstellung zur Karriere	Karriere im Unternehmen	Fokus auf Beruf statt auf den Arbeitgeber	Arbeit "mit" und nicht "für" Organisationen	Multitasking		
Beziehung zur Führungskraft	Vorbild	Reibungspunkt	Förderer	Kein Verhältnis		

Quelle: https://www.panadress.de/news/generation-xyz/ | https://www.futurebiz.de/wp-content/uploads/2014/07/Generation-Z-%C3%9Cberblick-%C3%BCber-verschieden-Generationen.png



Wie tickt die Generation Z?

Werte

- Individualität und Authentizität
- Work-Life-Balance
- Nachhaltigkeit und soziale Verantwortung
- Lernen und Entwicklung
- Sicherheit und Stabilität
- ...

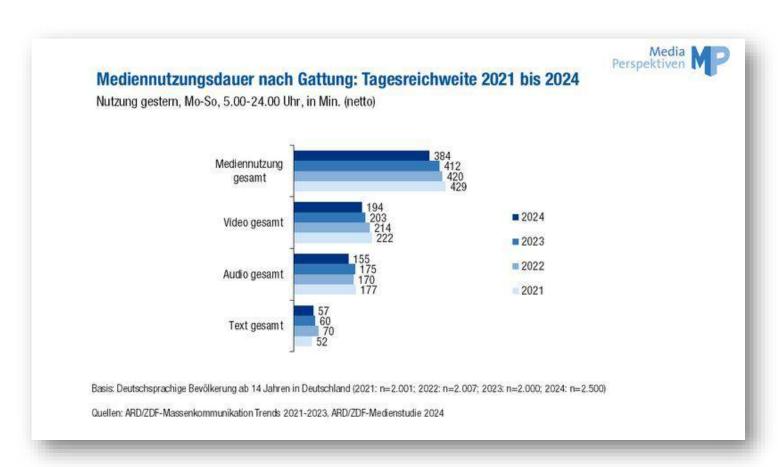
Erwartungen an Arbeit und Job

- Sinnstiftende T\u00e4tigkeiten
- Flexibilität
- Technologische Modernität
- Diversität und Inklusion
- Mentoring und Feedback
- Karriereentwicklung
- Transparente Unternehmenskultur
- Arbeitsatmosphäre
- ...





Potenzielle Mitarbeiter sind permanent online



Quelle: https://www.ard-media.de/themamediennutzung/mediennutzung-allgemein/ard/zdf-medienstudie-2024-mediennutzungsdauer-geht-zurueck-lineare-nutzung-sinkt





Video liegt bei den Jungen vor Audio und Text vorne

Videonutzung: Tagesreichweite 2023 und 2024 nach Altersgruppen

Nutzung gestern, Mo-So, 5.00-24.00 Uhr, in %



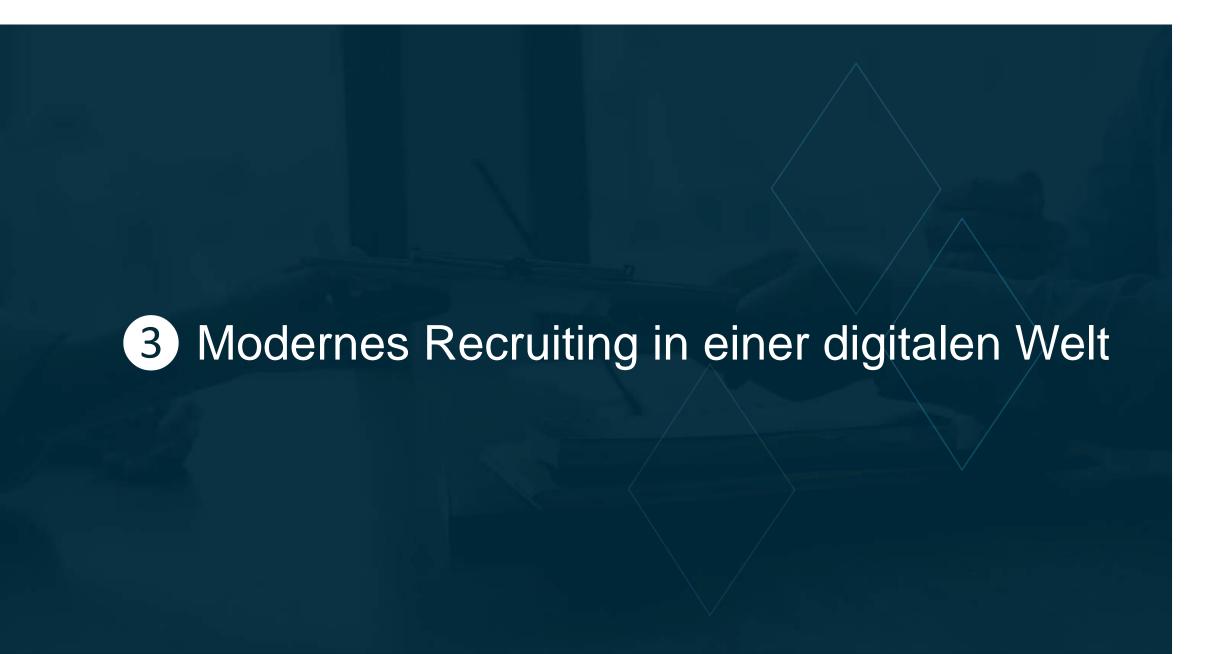
	Gesamt		14-29 J.		30-49 J.		50-69 J.		ab 70 J.	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Video gesamt (netto)	89	86	89	83	87	85	89	85	92	92
lineares Fernsehen	64	58	35	24	53	43	78	73	90	89
Videos im Internet gesamt (netto)	43	44	78	78	59	62	28	28	7	9
Video-Streamingdienste	24	25	78	78	38	38	12	14	2	3
Videos auf YouTube	21	20	45	46	26	24	10	11	3	3
Videos in den Sozialen Medien	23	19	52	44	28	25	11	9	3	3
Mediatheken	12	10	15	11	14	15	11	8	5	6

Basis: Deutschsprachige Bevölkerung ab 14 Jahren in Deutschland (2023: n=2.000; 2024: n=2.500)

Quellen: ARD/ZDF-Massenkommunikation Trends 2023, ARD/ZDF-Medienstudie 2024

Quelle: https://www.ard-media.de/themamediennutzung/mediennutzung-allgemein/ard/zdf-medienstudie-2024-mediennutzungsdauer-geht-zurueck-lineare-nutzung-sinkt







Was ist nun "Digital Recruiting"?

- Digitalisierung des gesamten Recruiting-Prozesses (=Personalsuche und -gewinnung)
- Nutzung zielgruppenspezifischer Kanäle
- Einsatz digitaler Technologien und Plattformen als Standard

Digital Recruiting? Employer Branding? Ist das dasselbe?

- Digital Recruiting = kurzfristige, lokale und abschlussorientierte Bestrebung, offene Stellen zu besetzen
- Employer Branding = langfristige, strategische und global ausgerichtete Entwicklung einer Arbeitgebermarke

Quelle: https://www.optimerch.de/blog/digital-recruiting/







Transparenz zeigen

Informationen zum Bewerbungsprozess bereitstellen:

- Bestätigung des Bewerbungseingangs (Standardemail)
- Zeitnahe Rückmeldung (per E-Mail oder Telefon)
- Beschreibung der Bewerbungsgesprächssituation (virtuell oder vor Ort; Bewerbungsrunden; Inhalte)
- Kennenlernen (alle relevanten Personen)
- Rückmeldung zum Status (Zu- und Absagen)



Ansprechende Stellenausschreibung formulieren

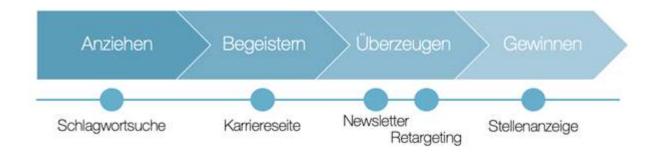
- Genaue Beschreibungen: Wer sind wir und was machen wir? Wen suchen wir? Was bieten wir?
- Nutzung von präzisen Schlüsselwörtern (Keywords), damit die Anzeige in Suchmaschinenergebnissen und auf Jobbörsen gut platziert wird





Mehrgleisig fahren

- Komplementäres Bespielen aller zur Verfügung stehender Plattformen (Website als Anker)
- Chance, nicht nur "harte Fakten" zum Arbeitsverhältnis zu vermitteln, sondern Werte, Überzeugungen und Arbeitsatmosphäre zu präsentieren



Quelle: https://www.omt.de/marketing/digital-recruiting/



Zielgruppenspezifisch ausstreuen

Wen wollen Sie mit Ihrem Jobangebot erreichen und wo finden Sie diese Zielgruppe?

- Branche: Konservativ oder aufgeschlossen?
- Erfahrungslevel: Berufsanfänger? Arbeitskräfte mit schon etwas Erfahrung? Hochspezialisierte Fachkräfte?
- Unterschiedliche Erwartungshaltungen und Interessen und daher unterschiedliche Ansprache, Tonalität und (Online-)Kanäle
- Junge Leute in der Phase des Berufseinstiegs: Instagram, Snapchat und TikTok
- Erfahrenere Arbeitskräfte: Facebook, LinkedIn, XING und Print

Quelle: https://www.omt.de/marketing/digital-recruiting/





Kurzweilige Inhalte anbieten

Zeitgemäßer und interessanter Auftritt

- Aufmerksamkeitsspanne eines Menschen: 12 Sekunden (2000) 8 Sekunden (2015) 2,5 Sekunden (2022)
- Moderne Bildsprache und konsistentes Layout
- Mischung aus Information und Unterhaltung
- Videoinhalte einbinden

Quelle: https://fleishmanhillard.de/2022/08/aufmerksamkeit-im-internet-wie-botschaften-in-zweieinhalb-sekunden-platziert-werden-koennen/





Team einbinden

Einblicke hinter die Kulissen und in die Mitarbeiterschaft zur Vermittlung eines persönlichen Eindrucks





Internetnutzung der Zielgruppe beachten

Inhalte auf Smartphone-Nutzung hin optimieren

- Gestaltung des Contents auf allen Plattformen im responsiven Design
- Convenience is king: Informationen müssen schnell, einfach und überall aufrufbar sein

Virtuelle Veranstaltungen und Messen besuchen

- Netzwerkevents
- Job- und Ausbildungsmessen





Mitarbeitersuche professionalisieren

Employer Branding betreiben

- Entwicklung von Markenbotschaften
- Reaktion auf Feedback und Bewertungen früherer Mitarbeiter und Bewerber (z.B. auf Kununu oder dem Google-Unternehmensprofil)
- Kommunikation attraktiver Arbeitsbedingungen (wettbewerbsfähiges Gehalt, Sozialleistungen, flexibles Arbeiten etc.)

Talent-Management-Software nutzen

- Unterstützung bei der **Verwaltung** von Bewerbungen und Bewerberdaten
- Automatisierung und Rationalisierung von Bewerbungsprozessen zur Einsparung von Zeit und Kosten





Retargeting betreiben

- Ausspielen von Anzeigen an Personen, die bereits den Karrierebereich besucht, aber keine Bewerbung abgeschickt haben
- Lenkung von Aufmerksamkeit zurück auf das Angebot



Herausforderung: Mitarbeiter langfristig halten...

Mitarbeiter kündigen, wenn...

- ... sie sich nicht wertgeschätzt fühlen (z. B. Input wird nicht gehört, kein Feedback, aber auch finanziell)
- ... sie keine **verantwortungsvollen** Aufgaben erhalten
- ... Versprechen nicht gehalten wurden (z. B. zu Weiterbildungen)
- ... die Arbeit **unflexibel** ist (z. B. monotone Tätigkeiten, ausschließlich Präsenzarbeitszeit, klassischer 9-to-5-Job)
- ... die **Leidenschaft** fehlt (z. B. bei Unterforderung und fehlender Unternehmensmission)





Was also tun?

Es zählt die emotionale Bindung, der Mitarbeiter muss merken, dass...

- ... seine Fortschritte bemerkt werden
- ... seine Werte mit denen des Unternehmens übereinstimmen
- ... er sich einbringen kann und seine Meinung zählt
- ... dass ihm das Unternehmen Weiterentwicklungsmöglichkeiten bietet
- ... seine Arbeit wertgeschätzt wird



Und jetzt konkret?

Mitarbeiter als Investition begreifen:

- Perspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten schaffen
- Leistung belohnen auch monetär (z. B. geldwerte Vorteile)
- Klare Verantwortlichkeiten und Ansprechpersonen festlegen
- Feedbackkultur etablieren
- Mitarbeiter in Entscheidungen miteinbeziehen und regelmäßig hören
- Work-Life-Balance f\u00f6rdern (z. B. mobiles Arbeiten und Kinderbetreuung)
- Unternehmensmission kommunizieren
- Unverbindliche Möglichkeiten für sozialen Austausch schaffen



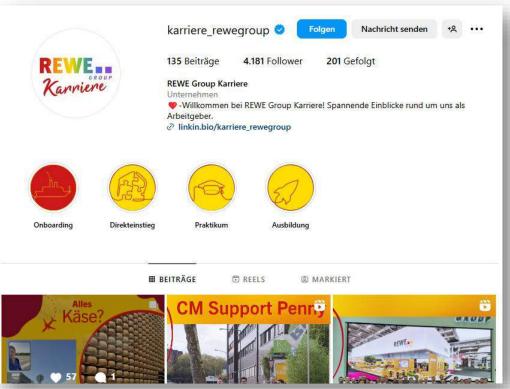






Eigene Karriereseite bei Instagram



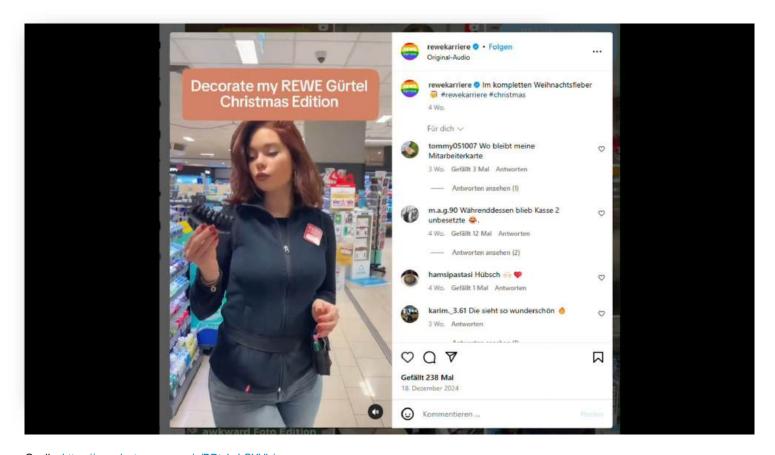


Quelle: https://www.instagram.com/rewekarriere/ | https://www.instagram.com/karriere_rewegroup/





Zielgruppe auf dem passenden Kanal abholen – mit Humor

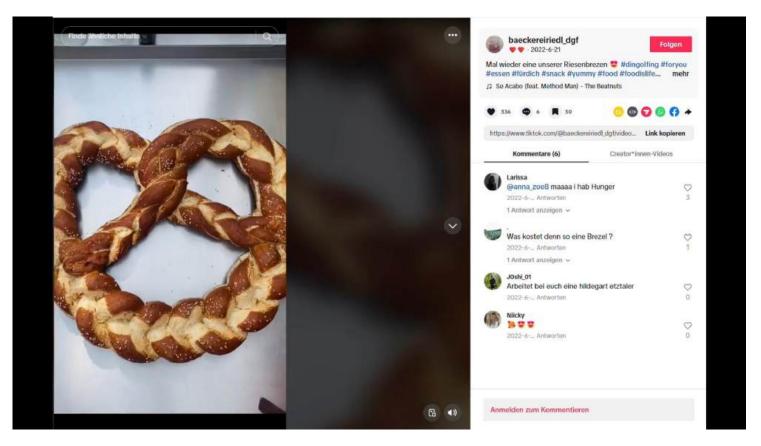


Quelle: https://www.instagram.com/p/DDtsLxLCYVh/





Sich auch auf unbekanntes Terrain wagen

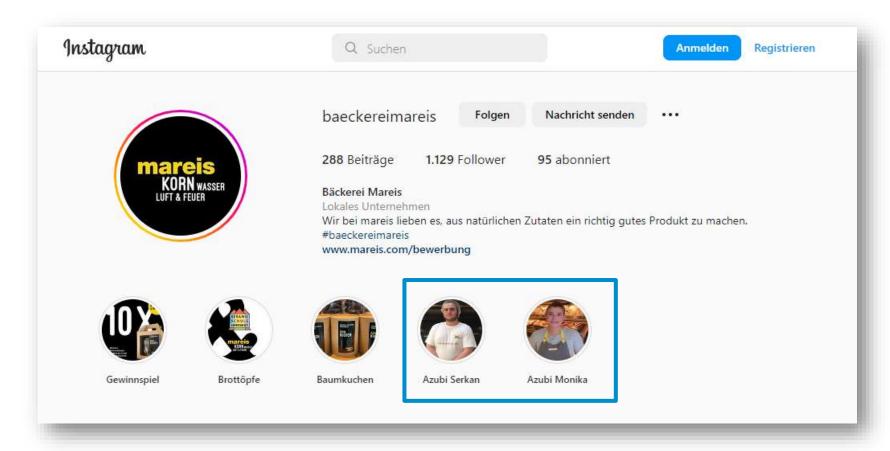


Quelle: https://www.tiktok.com/@baeckereiriedl_dgf/video/7111622830831242501?q=b%C3%A4ckerei%20bayern&t=1736966903545





Informative Inhalte mit unterhaltenden Elementen verbinden



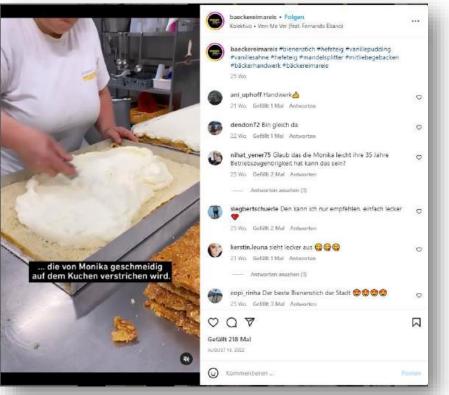
Quelle: https://www.instagram.com/baeckereimareis/





Informative Inhalte mit unterhaltenden Elementen verbinden



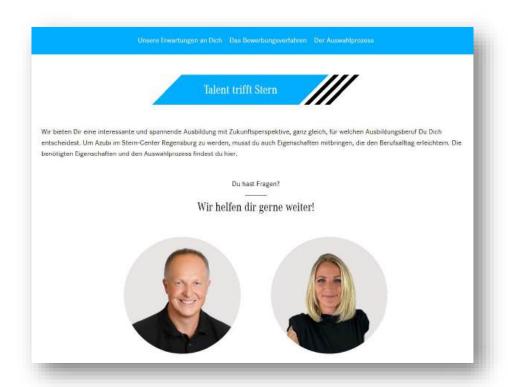


Quelle: https://www.instagram.com/baeckereimareis/





Unternehmenswebseite mit Karrierebereich und bewerberfreundliche Gestaltung des Bewerbungsprozesses



Quelle: https://www.stern-center.de/unternehmen/ausbildungsangebote/deine-bewerbung/



Informationen zum Bewerbungsprozess und den Benefits







Quelle: https://www.onlineexperience.de/agentur/karriere/





Niedrigschwelliges Informationsangebot



Quelle: https://www.facebook.com/CyberportKarriere/photos/a.541324966374972/1528488777658581/?type=3 | https://www.aubi-plus.de/ausbildung/sb-moebel-boss-handels-gmbh-co-kg-kaufmann-im-einzelhandel-moers-88232/





Team zu Wort kommen lassen

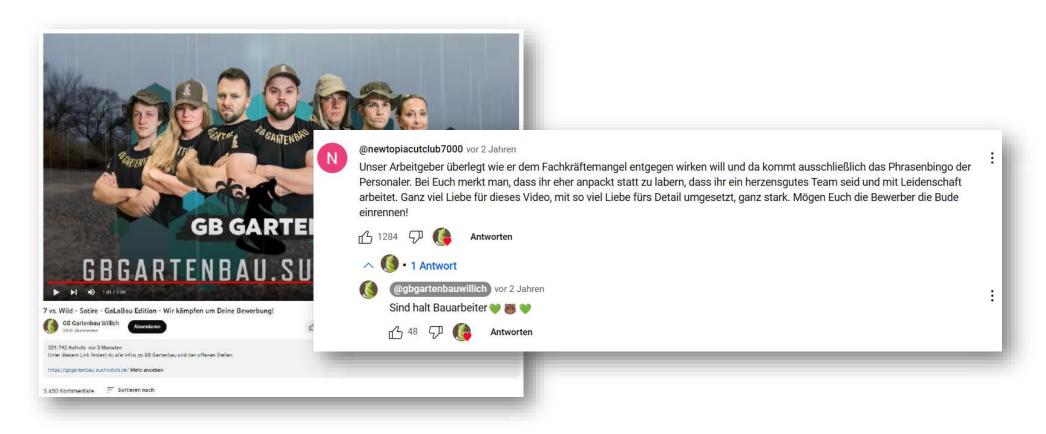


Quelle: https://www.youtube.com/watch?v=3D5t9SPWP8o&t=1s





Team kanalübergreifend zu Wort kommen lassen



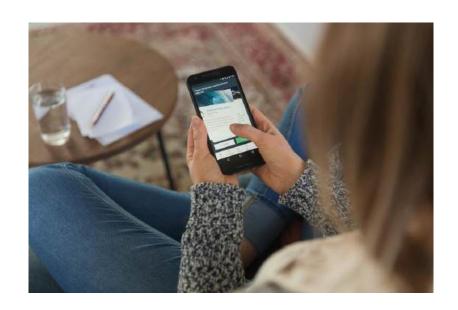
Quelle: https://gbgartenbau.sucht-dich.de/ | https://www.youtube.com/watch?v=3D5t9SPWP8o&t=1s







In Zukunft nur noch alles digital?



Recruiting ist ein "People Business"

- Der persönliche Eindruck z\u00e4hlt sp\u00e4testens am ersten Arbeitstag auf beiden Seiten!
- Mündliche Empfehlungen sind nach wie vor eine wichtige Quelle zur Mitarbeiterempfehlung
- Virtuelles Arbeiten setzt Vertrauen voraus, ermöglicht aber Zugang zu Mitarbeitern, die sich sonst evtl. anders entschieden hätten
- Das persönliche Miteinander wird nach wie vor von vielen geschätzt und gewollt

Quelle: https://unsplash.com/de/fotos/Ayx2M0iiVFQ









Kommende Webinare

22.01.2025	08:30 Uhr	Einstieg in Social Media mit Instagram & TikTok
28.01.2025	08:30 Uhr	Strategisches Management für kleine und mittlere Handelsunternehmen – Rüstzeug für Ihren langfristigen Unternehmenserfolg
30.01.2025	08:30 Uhr	Mit WhatsApp Business erfolgreich Kundenkontakte pflegen
05.02.2025	08:30 Uhr	Texten mit ChatGPT
11.02.2025	08:30 Uhr	Verkaufen über Facebook, Instagram & Co.

www.erfolgreich-handeln.bayern







Über ibi research





1993 gegründet mit dem Ziel des Wissenstransfers in der Wirtschaftsinformatik zwischen Akademia und Praxis



Angewandte Forschung und Beratung in der Digitalisierung zweier Bereiche: Finanzdienstleistungen sowie Handel



Arbeit mit der Objektivität der Wissenschaft an den Anwendungen des Praktikers



Partnernetz von über 40 großen und kleinen Unternehmen



Ca. 20 Mitarbeiter vom erfahrenen Manager bis zum innovativen Doktoranden





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



ibi research an der Universität Regensburg GmbH

Galgenbergstraße 25 93053 Regensburg



0941 788391-0



erfolgreichhandeln@ibi.de





Partner & Unterstützer



research an der Universität Regensburg



Industrie- und Handelskammern in Bayern





